

Horizont Európa Program, Európai Innovációs Tanács Accelerator pályázat

Divinyi Ágnes

Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal



European
Innovation
Council



nkfi

- **KKV önállóan** (lehet start-up is) DE természetes személy is, aki vállalja, hogy szerződéskötésig céget alapít, befektető a cég nevében
- **innovatív, nagy kockázatú fejlesztés bármilyen témában:** technológiai áttörés, új generációs termék vagy szolgáltatás
- **tevékenység: prototípus továbbfejlesztése** releváns környezetben, rendszer szintű demonstráció, jogszabályoknak, szabványoknak történő megfelelés (TRL 6-8), **piacra vitel** (TRL 9)
- **számszerűsíthető versenyelőnyök:** energiatakarékos, kevesebb hulladék, könnyebben és gyorsabban használható, nagyobb teljesítményű, olcsóbb, több funkció, több alkalmazási terület, kedvezőbb méret ...

Acceleratorra pályázó cég jellemzői

3



- **piacképes:** új piacot teremt, piaci résből kilép a széles piacra, nagy piaci részesedést ér el
- **nagy növekedési potenciál** (létszám, árbevétel, profit)
- **szakértő, motivált csapat**
- **nem tud a fejlesztéshez és a növekedéshez a piacról forrást szerezni,**
 - csak a következő fejlesztési lépcsőnél válik a befektetők számára vonzóvá
 - eddig csak kedvezőtlen befektetési ajánlatot kapott (túl nagy tulajdonrészt kérnek, nagyon alacsonyra értékelik a céget)
 - induló összeget már biztosított a piaci befektető, de nem tudja / nem meri tovább finanszírozni a projektet (igazolni kell)

Accelerator projekt jellemzői

futamidő: 24 hónap

fejlesztéshez max. 2,5 millió eurós támogatás
(átlagosan igényelt: 2 millió euró)

támogatási intenzitás: 70%

piacra vitelhez és növekedéshez 0,5 - 15 millió eurós
befektetés az EIC Alapból (TRL 9)
(átlagosan kért befektetési összeg 5 millió euró)

támogatás és befektetés (blended finance) – fejlesztés és piacra vitel finanszírozása

csak támogatás (grant only) – csak a fejlesztés finanszírozása, a piacosítást saját forrásból vagy konkrét külső forrásból fedezi a cég, nincs szüksége EIC befektetésre

először támogatás (grant first) – TRL 5-ről induló fejlesztések esetében vagy EIC Pathfinder, Transition és a European Research Council által finanszírozott projektek folytatásaként, melyeknél a technológiai bizonytalanság miatt szükség van a fejlesztés validációjára és demonstrációjára, piacképességének majd a kijelölt mérföldkő elérése után döntés születik arról, hogy érdemes-e folytatni a projektet, ha igen, akkor utólag kaphat befektetést

csak befektetés (investment only): korábbi Accelerator nyerteseknek, akik csak támogatást vettek igénybe és small midcap-eknek (max. 500 fős cégek) a piaci terjeszkedéshez és a gyors növekedéshez

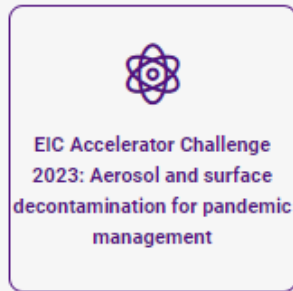
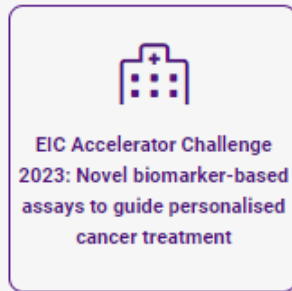
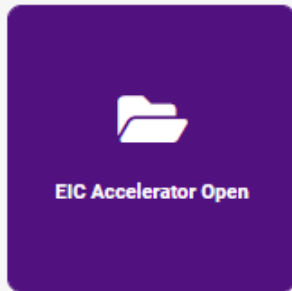
Accelerator pályázat

6



Pályázható témák 2023-ban: https://eic.ec.europa.eu/eic-challenges-information-days_en (visszanézhető EU-s infonap előadások)

Which EIC topic do you want to apply for? *



Hazai információs nap (2023.02.10 – visszanézhető videó):

<https://nkfih.gov.hu/hivatalrol/hivatal-rendezvenyei/europai-innovacios-tanacs-online-informacios-rendezveny>

1. lépcső: Rövid pályázat

7



Rövid pályázat (előszűrés):

- 5 oldalas szöveges bemutatkozás (innováció, piac, csapat a kérdőív alapján),
- 10 diás prezentáció (grafikonok is),
- 3 perces videó pitch (csapat, motiváció)

Ha a pályázó hozzájárul az adatai továbbításához, akkor az NCP is értesül a beadásról és segítséget tud nyújtani

Beadás: folyamatosan

Értékelési szempontok: kiválóság, hatás, végrehajtás,

Értékelés: 4 bíráló, továbbjutás, ha 2 bíráló GO minősítést ad mindhárom értékelési szempontra

Eredményhirdetés: 4 héttel a beadás után

Egy újra beadási lehetőség, második elutasítás után 12 hónapig nem pályázhat.



2. lépcső: Főpályázat

8



Főpályázat: üzleti terv, cég pénzügyi helyzete és struktúrája, mérföldkövek (WP for technology development, market activities, management, Tasks - Deliverables).

Coaching: Elkészítéséhez 3 napos coaching (adatbázisból választhat a cég 1 coachot)

Beadás: évente 4 beadási határidő **(2023. január 11., március 22, június 7, október 4.)**

Értékelési szempontok: kiválóság, hatás, végrehajtás (kockázat mértéke)

Értékelés: Továbbjutás, ha mindhárom külső szakértő mindhárom értékelési szempontra GO minősítést ad vagy második beadásánál, ha 2 értékelő mindhárom értékelési szempontra GO-t ad, a harmadik értékelő a kiválóságra GO-t, de a hatás vagy végrehajtás szempontra NOGO-t (tehát 9 helyett 8 GO-t kap a projekt), akkor negyedik értékelőt kérnek fel a NOGO-t kapott értékelési szempont újraértékelésére. Ha a negyedik értékelő GO-t ad, akkor a vállalkozást behívják a következő interjú körre (nem arra, amire a beadás alapján bejuthatott volna).

Eredményhirdetés: beadási határidőtől számított 5-6 hét múlva

Hozzájárulás, hogy az EIC Alap által validált befektetők információt kapjanak a cégről és a projektről

Hozzájárulás, hogy Seal of Excellence (interjúra behívott, de nem nyertes cég) esetén az elérhetőségét átadják a saját országa finanszírozó szervezetének

Egy újra beadási lehetőség, második elutasítás után 12 hónapig nem pályázhat.



3. lépcső: Interjú

Interjúra behívás: Beadási határidőtől számított 8-9 hét múlva.

Az interjúra minden megfelelt pályázatot behívnak.

Eredményhirdetés: az interjút követő 2-3 hét múlva.

Interjú zsűri: min. 6 zsűritag

GO → támogatás

NO GO → de potenciálisan jó pályázat, az értékelés alapján javítani kell és egyszer újra behívható közvetlenül az interjúra

NO GO → első 2 kritériumnak megfelel, de a kockázat mértéke miatt nem → Seal of Excellence

NO GO → egyszer újra beadható a főpályázatra

Másodjára NO GO → 12 hónapig nem pályázhat, akkor az első lépcsőre adhat be másik projektjavaslatot



Szerződéskötés és befektetés



- szerződéskötés a támogatásra vonatkozóan
- átvilágítás (Due diligence) és befektetési tárgyalások 2-6 hónap
- EIC Fund az átvilágítás eredményeként javasolhatja a támogatási szerződés módosítását, vagy megszüntetését is ha csalást, visszaélést talált.
- 0,5-15 millió eurós befektetés
- cégre szabott megállapodás (tulajdonrész, átváltható hitel, visszatérítendő előleg, garancia)
- EIC Alap max. 25%-os részesedést (szavazati jogot) szerez (eddig átlagosan 9%-os részesedés)
- Befektetés időtartama: 7-15 év (a befektetést mérföldkövek szerinti részletekben kapja meg a cég)
- Társbefektető(k) (a cég is hozhat, az EIC Alap is keres)
- Az EIC Alap nem szól bele a cég napi működésébe, mentort jelöl ki a cég mellé
- Az EIC Alap türelmes befektető, de bármikor kiszáll, ha piaci alapon megveszi egy másik befektető a tulajdonrészét.

Accelerator rásegítő pályázat (EU_KKV)

Támogatás célja: üzleti tervet is tartalmazó megvalósíthatósági tanulmány elkészítése angol nyelven

Pályázók: prototípus szintű, nemzetközi szinten innovatív fejlesztéssel rendelkező KKV-k (kizáró ok, ha beadott Accelerator pályázatot, mert akkor már készen van az üzleti terve)

Támogatás: 4 millió Ft/projekt (100%-os támogatás)

Támogatási keret: 100 millió Ft

Futamidő: max. 12 hónap

Beadás: **tavaly lezárult, tervezett újranyitás 2023-ban**

Pályázat:

1. Elektronikus űrlap: megvalósíthatósági tanulmány elkészítésének bemutatása magyarul (10 pont),
2. Csatoltandó mellékletben (az értékelési szempontok alapján) a fejlesztés bemutatása max. 10 oldalban angolul (90 pont)

Értékelés: NKFI Hivatal által

Kötelező vállalás: Accelerator pályázat benyújtása

<https://nkfih.gov.hu/palyazoknak/nkfi-alap/horizont-europa-accelerator-rasegito-palyazat-2021-112-eu-kkv/palyazati-felhivas>

- Alacsony a nemzetközi szintű tudományos és technológiai **újdonságtartalom** – kicsi az előrelépés a már meglévő technológiákhoz és termékekhez képest
- Nincs a cég tulajdonában lévő **szabadalom** a termék kulcsinnovációjának védelmére – könnyen lemásolható a termék, ezért az üzleti siker is korlátozott
- Nincs külső fél, aki validálta a technológia működését
- Nem világos, hogy miért éri meg a **vevőknek** ezt a terméket választani a versenytárs termékekhez képest (a kedvezőbb ár nem elég), pontosan mire használható a termék (termékcsalád), nincs a vevőktől szándéknyilatkozat
- Tervezett bevételek nem megalapozottak (árazás, pontosan ki és miért fizet)
- **Külföldi terjeszkedés** nincs kifejtve (itthonról nyújtott szolgáltatás vagy külföldi irodák felállítása vagy külföldi disztribútorok megbízása, betanítása), nem ismeri a nemzetközi piacot, nem rendelkezik a termék külföldi piacra vitelével kapcsolatos tapasztalattal és nem akar ehhez értő szakembert felvenni, lebecsüli a külföldi piacra vitel költségét és emberi erőforrás igényét
- **Csapat** elkötelezettsége nem meggyőző (több helyen is dolgoznak, nem fordítanak elegendő időt a projektre), egy ember dominál, nincs csapatmunka

KÖSZÖNÖM A FIGYELMET!

Divinyi Ágnes

Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal

agnes.divinyi@nkfih.gov.hu